



Teknisk säljare

PMH växer och vi behöver fler som vill vara med att bygga vår framtid. Vi vill gärna komma i kontakt med dig som drivs av att skapa relationer och gillar att sälja. Vi ser gärna att Du har teknisk bakgrund eller tekniskt intresse, men det viktiga är hur du är som person.

Tjänsten innebär att du bearbetar våra kunder i södra Sverige med PMH's lyftprodukter och lyftlösningar. Intresset är stort för våra unika kvalitetsprodukter med starka varumärken, vilket ger goda förutsättningar från start. Till din och dina kollegors hjälp har vi en aktiv digital marknadsföring samt deltar på flertalet branschmässor. Förhoppningsvis har du erfarenhet av försäljning/kundkontakt från tidigare och värderar möjligheten att utgå från Ystad.

Våra medarbetare är vår viktigaste resurs. Vi erbjuder god samhällning med lagkänsla, aktiv friskvård samt trivselaktiviteter. Organisationen som du blir en del av är effektiv och flexibel med korta beslutsvägar. Detta ger dig goda möjligheter till utveckling över ett brett område.

Vi bearbetar ansökningarna löpande och ser gärna att du anmäler ditt intresse snarast, på info@pmh.se

Ytterligare upplysningar
Niklas Håkansson, VD
nh@pmh.se
0411-138 00

Ronnie Nilsson
Affärsområdeschef Lyft
rn@pmh.se
070-324 38 10



PMH International AB är ett ledande företag inom tillverkning, handel och marknadsföring av lyftutrustningar samt PMH-Hallen för lager, industri och uthyrning. PMH är familjeägt och omsätter cirka 130 MSEK, med 30 medarbetare beläget i Ystad.